

Klub deskanja Zakon  
Pristavška ceta 32  
4290 Tržič

Smučarska zveza Slovenije  
Podutiška cesta 146  
1000 Ljubljana

Pristava, 10.11.2023

**VLOGA KANDIDATURE ZA PREDSEDNIKA ZBORA IN ODBORA PANOGE DESKANJE  
NA SNEGU PRI SMUČARSKI ZVEZI SLOVENIJE**

Klub deskanja Zakon, predlaga člana kluba, Jožeta Torkarja, rojenega 15. marca 1976 v Kranju, številka modre kartice 36963 , za predsednika zbora in odbora panoge deskanje na snegu pri Smučarski zvezi Slovenije.

Dušan Košir

predsednik KD ZAKON

  
Klub deskanja ZAKON

8.

Klub deskanja Zakon  
Pristavška cetsa 32  
4290 Tržič

Smučarska zveza Slovenije  
Podutiška cesta 146  
1000 Ljubljana

Kranj, 10.11.2023

**SOGLASJE K KANDIDATURI ZA PREDSEDNIKA ZBORA IN ODBORA PANOGE ZA  
DESKANJE NA SENGU PRI SMUČARSKI ZVEZI SLOVENIJE**

Jože Torkar, rojen 15. marec 1976 v Kranju, član KD ZAKON

Soglašamo k kandidaturi za predsednika zbora in odbora panoge deskanje na snegu pri Smučarski zvezi Slovenije.

Jože Torkar



Klub deskanja Zakon  
Pristavška ceta 32  
4290 Tržič

Smučarska zveza Slovenije  
Podutiška cesta 146  
1000 Ljubljana

Kranj, 10.11.2023

SOGLASJE K KANDIDATURI ZA ČLANA ODBORA PANOGE ZA DESKANJE NA SNEGU  
PRI SMUČARSKI ZVEZI SLOVENIJE

Polona Zupan, rojena 9. marec 1976 v Kranju, članica KD ZAKON, MK 36843

Mitja Kodrič, rojen 21. december 1990 na Ptuju, član Snowboard klub Rogla, MK 13419

Soglašava k kandidaturi za člana odbora panoge deskanje pri Smučarski zvezi Slovenije v sklopu  
kandidature Jožeta Torkarja za predsednika zbora in odbora panoge deskanje na snegu pri  
Smučarski zvezi Slovenije.

Polona Zupan



Mitja Kodrič



## **Kandidat za predsednika Zbora in Odbora panoge Deskanje na snegu**

Ime in priimek: Jože Torkar

Rojen: 15.3.1976 v Kranju

Številka modre kartice: 36963

Klub: KD ZAKON, Klub deskanja Zakon

Zakonski stan: poročen, oče dveh otrok

Izobrazba: univerzitetni diplomirani ekonomist

Zaposlitev: TO-DA, d.o.o., LESCE

Delovne izkušnje:

Agromehanika Kranj d.d. – 7 let vodja tujih prodajnih programov

Donit Tesnit d.d. – 1 leto vodja prodaje na tujih trgih

TO-DA, d.o.o., LESCE – od leta 2008 direktor, lastnik podjetja

Športi: nekdanji tekmovalec deskanje na snegu – race, gorsko kolesarjenje, smučanje in deskanje na snegu, kite surfing



# VIZIJA PANOGE - UVOD

FIS Deskanje na snegu je del FIS-a, kjer tekmovalci zastopajo svojo državo. Na tekmovanje jih lahko prijavi le nacionalna panožna zveza, v našem primeru SZS. Vsi tekmovalci so člani klubov, klubi pa so člani SZS.

V medijih in nasploh je veliko debat o tem, da je ta sistem zastarel in da je potrebno veliko sprememb. Te debate so predvsem prisotne v razvitejših panogah, ki delujejo pod FIS. Dejstvo pa je, da večina teh panog, predvsem manjših, brez podpore države ne bi obstajale. Primer tega je deskanje s ISF, ki je zaradi težav s financiranjem propadlo. Mladi si niso mogli privoščiti delovanja v sistemu, kjer potrebuješ veliko lastnih sredstev.

SZS ima pod svojim okriljem tudi panogo za deskanje na snegu, ki je v zadnjih dveh desetletjih šla skozi različne strategije vodenja. Te strategije so pokazale prednosti in slabosti, medtem ko se je v tem obdobju globalno marsikaj spremenilo. Dobršen del financiranja se pridobiva na razpisih. Ta sredstva so namenska, kar je pri organiziranosti panoge in njenem delovanju potrebno upoštevati. Na drugi strani pa tega denarja ni neomejeno, zato je treba stroške in delovanje optimizirati v korist čim večjega števila športnikov.

## PREGLED OLIMPIJSKIH DISCIPLIN

Prosti slog:

- snežni kanal
- slopestyle
- big air

Alpski slog:

- paralelni veleslalom

Kros:

- deskarski kros, posamezno
- deskarski kros, ekipno

Olimpijske discipline se prioritetno razvijajo znotraj posameznih panožnih zvez, saj njihovo financiranje omogoča kandidiranje na razpisih, oziroma je skozi te panoge mogoče pridobiti največ sredstev.

Deskarske panoge so v Sloveniji različno razvite in imajo različno kakovost ter množičnost, kar je pogojeno s infrastrukturo v bližini, popularnostjo, tradicijo in stroški posamezne discipline.

Glede na uvodne ugotovitve je potrebno optimizirati strategijo panoge deskanja na snegu. Potrebno je postaviti sistem, ki je vzdržen tako v organizacijskem kot finančnem pogledu. Predvsem pa se mora ustvariti okolje, ki ima nastavljene mehanizme, kateri spodbujajo razvoj in preprečujejo izkoriščanje sistema.

## CILJI

- Ohranjanje in razvoj vrhunškega športa: reprezentance, kadri, infrastruktura, oprema...
- Organizacija tekmovanj: otroška tekmovanja, državna prvenstva, svetovni pokali...
- Infrastruktura: deskarski parki, blazine, alpin poligoni, kros poligoni...
- Popularizacija panoge: promocije (otroški poligoni), mediji, predstavitve na šolah, javna podoba uspešnih tekmovalcev
- Pridobivanje financ: razpisi, donacije, sponzorji, pomoč SZS
- Deskarska doktrina: sodelovanje s FS in ZUTS
- Se dokončno določijo po opravljeni analizi stanja in strokovnem predlogu nadaljnjega razvoja...

Iz težav, ki so nastale v preteklem obdobju, se lahko naučimo, da je pri ciljih potrebno narediti dve ločeni veji financiranja le-teh:

- A. organizacija vsega, kar nam omogočajo namenska sredstva
- B. organizacija ostalega, kar je potrebno financirati iz drugih virov ( sponzorji, donacije, udeleženci...)

# ORGANIZIRANOST

## OPERATIVNE SLUŽBE

Potrebno je ugotoviti, opraviti razgovore s SZS, katere obstoječe kadre lahko koristimo znotraj zveze, katere naloge bodo za našo panogo potencialno ti kadri opravljali in katere naloge ostajajo. Nato najeti zunanje sodelavce (marketing, pravne službe, računovodstvo, projektne vodje...), ki bodo izvajali potrebno. Lahko pa tudi hibridni sistem, vse odvisno od stroškov posameznega sistema ter razpoložljivosti kadrov.

## TRENERJI

Ključni kader so seveda trenerji. Cilj je imeti vedno odprta vrata za vse domače trenerje, nove ali izkušene, tudi tiste, ki so zaradi takšnih ali drugačnih razlogov odšli v tujino ali prenehali s svojim delom.

Glavnim trenerjem se omogoči večja svoboda, a na drugi strani večja odgovornost pri vodenju svoje skupine, za delovanje katere ima trener na voljo predhodni proračun iz katerega pokriva vse stroške. V kolikor proračun ni dovolj visok, se trener z udeleženci svoje skupine dogovori o obsegu delovanja in kako bodo financirali morebitne dodatne stroške (osebni sponzorji, donatorji, starši...). Komunikacijo vodi trener sam.

## SERVISER, FIZIOTERAPEVT, KONDICIJSKI TRENER, PSIHOLOG

To so strokovnjaki, ki v sodobnem športu že dolgo prispevajo k boljšemu razvoju in uspehom. Panoga si želi imeti te strokovnjake pod svojim okriljem. V kolikor je proračun dovolj visok, si glavni trener izbere svoje sodelavce in jih financira iz svojega proračuna. Administracijo urejajo zunanje službe ali vodja panoge.

## POVEZOVANJE

Cilj je vzpodbujati vse, ki delujejo na panogi, da se povezujejo. Seveda tiste, ki si želijo, saj le za te lahko panoga organizira in financira njihov nadaljnji razvoj. Povezovanje na

nacionalni ravni in tudi povezovanje s tujimi reprezentacijami, kjer je to potrebno in kjer panoga meni, da je to boljše za razvoj celotne panoge. S tem bo lahko nastalo okolje, kjer si bodo vsi pomagali med sabo in zmanjševali stroške, saj se le-ti povečajo vsako leto, sredstva pa se ne povečujejo na drugi strani, oziroma so bila skozi celotno zgodovino prenizka, da bi lahko podpirala osebne interese.

Povezovanje z zvezami in društvi iz športov, ki v zimskem času nimajo tekmovalne sezone, ter deljenje kadra in tekmovalcev, kjer je to mogoče in smiselno.

## RAZVOJ PANOGE

### ALPIN

#### NOVI TEKMOVALCI, kratkoročno

- Organizirati kampe na katerem se aktivnim športnikom med 10 in 15 letom ponudi petdnevni tečaj alpskega deskanja. Na ta način naprimer bivšim smučarjem omogočimo prehod v alpsko deskanje, v kolikor v prejšnjem športu niso bili konkurenčni. Kamp se izvede v sodelovanju s SZS, kjer se tekmovalce ostalih panog, ki so v fazi prenehanja, povabi na preizkus. Panoga si zagotavlja opremo tako, da tekmovalci, ki so preko panoge kupili opremo, le-to vrnejo, ko zanje ni več primerna. Prav tako se prosi vrhunske tekmovalce, da odsluženo opremo donirajo panogi.

#### NOVI TEKMOVALCI, srednjeročno

- Osnovno znanje deskanja na snegu se gradi na deskanju prostega sloga. Nekateri, ki se že ukvarjajo s tekmovanji v prostem slogu, se srečajo s strahom pred višino, rotacijami in poškodbami. Zato bi jih bilo smiselno preusmeriti v alpsko deskanje.



- Skozi nadaljevanje organizacije otroških tekmovanj, ki bi potekala čim prej v zimi, ne pa na koncu aprila in maja, ko se že začnejo poletni športi, bi rekreativne deskarje povabili na prej omenjene kampe alpskega deskanja, ki bi potekali za vikende ali med počitnicami.
- Iz šolskih deskarskih tekmovanj bi povabili potencialne kandidate tudi na kampe.

## NOVI TEKMOVALCI, dolgoročno

- Popularizacija deskanja skozi otroške deskarske poligone.
- Skozi dobro javno podobo najboljših alpskih deskarjev.

## PROSTI SLOG

### NOVI TEKMOVALCI, kratkoročno

- Organizirati kamp, na katerem se aktivnim akrobatskim športnikom med 8 in 12 letom ponudi izvensezonski preizkus na blazini. Predpogoj je, da imajo nekaj deskarskega ali smučarskega znanja, da se v primeru tranzicije nato opravi še nadaljnji preizkus na snegu.

### NOVI TEKMOVALCI, srednjeročno

- Povezovati se z društvi in zvezami, ki delujejo na področju akrobatskih in urbanih športov, ter poskušati privabiti njihove športnike in športnice.
- Skozi nadaljevanje organizacije otroških tekmovanj, ki bi potekala čim prej v zimi, najkasneje v januarju.
- Iz šolskih deskarskih tekmovanj bi povabili potencialne kandidate tudi k sodelovanju.

## NOVI TEKMOVALCI, dolgoročno

- Popularizacija deskanja skozi otroške deskarske poligone.
- Skozi dobro javno podobo najboljših deskarjev prostega sloga.

## DESKARSKI KROS

- Tukaj ni več aktivnih tekmovalcev v Sloveniji. Prvi korak je dogovor v sodelovanju s panogo smučanje prostega sloga na SZS, da se nagovori smučišča oziroma poišče sredstva na razpisih, ki bi smučiščem pomagala zgraditi otroške proge za kros, saj se otroci veliko raje vozijo po takih poligonih kot po urejenih progah, ki pa ne smejo biti prezahtevne.
- Povabiti k morebitnem razvoju, obuditvi, bivše tekmovalce, ki bi prevzeli delo.
- Organizirati otroška tekmovanja v krosu, kjer lahko nastopajo tako predstavniki prostega sloga kot alpski deskarji, in iskati potrebno količino nastopajočih za doseganje razpisnih pogojev pri kandidiranju za sredstva, ki bi omogočila razvoj te olimpijske discipline.

## ZAKLJUČEK

Nadaljnji razvoj je odvisen od razpoložljivih finančnih sredstev in je nemogoč brez sodelovanja tekmovalcev, trenerjev, klubov, SZS, OKS kot tudi sponzorjev.

Uspešnost pridobivanja novih tekmovalcev pa je odvisna tudi od projektov, ki bi jih pripravili in izvajali zunanji izvajalci, ki bi se s tem ukvarjali profesionalno. Projekti morajo na eni strani pokriti organizacijo tekmovanj, na drugi pa morajo klubi pripeljati tekmovalce na tekmovanja.

Revolucije se ne more ustvariti v kratkem času, zato se usmerja v ohranitev in razvoj vsega dobrega in realnega, ter v potencialni razvoj panoge. Premalo nas je, da bi se kregali med sabo, čas je, da sodelujemo, ne le deskarji, ampak celotna Smučarska zveza Slovenije.

**LOSKI**

Smučarska zveza Slovenije  
Podružška cesta 148  
1000 Ljubljana  
T. 01 51 36 819  
SŠŠ 0292 4026 4589 125  
ID za DDV 8182837325

**KLUB DESKANJA ZAKON**

Pristavška cesta 32  
4290 TRŽIČ

**Račun**

Interna številka: 23-9537-92947  
Datum računa: 10.11.2023 12:20  
Rok plačila: 0 dni  
Valuta plačila: 10.11.2023

**1-7-11536**

Datum opravljene dobave blaga/storitve: 10.11.2023

Ljubljana, 10.11.2023

Naziv	Količina	EM	Prodajna cena	Cena z DDV	Davek %	Vrednost z DDV
36963, Jože TORKAR, Članarina SZS	1,00		25,0000	25,0000	0,00 <sup>1</sup>	25,00

ZOI 7fc3432e44580cf4dd7a5d9f24e17c87  
EOR aa80522b-acec-4d74-9b0b-7772369b3f8a



Skupaj vrednost z DDV: 25,00 €  
Oproščen promet: 25,00 €  
**SKUPAJ ZA PLAČILO: 25,00 €**  
Plačano 09.11.2023 25,00 €  
**OSTANE ZA PLAČILO: 0,00 €**

<sup>1</sup> Članarina Smučarske zveze Slovenije, skladno s 1.odstavkom 16.člena Pravilnika o izvajanju Zakona o davku na dodano vrednost, ni predmet DDV

Račun sestavila:  
Polona Puhan

**Finančno računovodska služba**

Župančičeva ulica 3, 1000 Ljubljana

T: 01 369 53 42

F: 01 369 57 83

E: gp.mp@gov.si

www.mp.gov.si

**Jože Torkar**  
**toda.prodaja@gmail.com**

Številka: 71020-180627/2023-2030-2

Datum: 08.11.2023

## POTRDILO IZ KAZENSKIH EVIDENC

Ministrstvo za pravosodje Republike Slovenije na podlagi 250.a člena Zakona o izvrševanju kazenskih sankcij (Uradni list RS, št. 22/00, s kasnejšimi spremembami) v zvezi z 13. členom Pravilnika o kazenskih evidencah (Uradni list RS, št. 3/18, s kasnejšimi spremembami)

za **namen** Sodelovanje v postopku javnega naročanja, na podlagi 75. člen Zakona o javnem naročanju (ZJN-3)

### **potrjuje**

da iz tukajšnje kazenske evidence izhaja, da osebi:

**Jože Torkar**, EMŠO 1503976500186, s stalnim oziroma začasnim prebivališčem: /

**ni bila izrečena kazenska sankcija.**

Informacijski sistem kazenskih  
evidenc  
(elektronsko podpisano)

Takse prosto po 29. točki 28. člena Zakona o upravnih taksah (Uradni list RS, št. 8/00, s kasnejšimi spremembami).

8.